

## **STAGE 6 MOIS // SOCIAL BUSINESS // SOLAIRE // COTE D'IVOIRE**

Baobab+ est une entreprise sociale qui vise à rendre l'innovation accessible à tous, en particulier les populations à faibles revenus en milieu rural, en commercialisant des produits innovants autour de 3 axes: l'accès à l'eau potable, l'accès à l'énergie solaire et l'accès au digital.

Baobab+ appartient à Microcred, groupe de finance digitale spécialisé dans l'inclusion financière. Fin 2015, le groupe crée la marque Baobab+ pour commercialiser ces produits innovants. La marque est aujourd'hui implantée en Côte d'Ivoire, au Sénégal, au Mali et à Madagascar. Baobab+ cherche un nouveau stagiaire pour développer ses activités en Côte d'Ivoire à compter du mois d'août.

Mission principale : Assister le chef de projet sur le lancement de l'offre Pay-As-You-Go sur le solaire (prévu pour septembre) en Côte d'Ivoire : mise en place d'un projet pilote, structuration de l'offre, création d'un call center, déploiement sur l'ensemble du territoire en s'appuyant sur les outils développés au Sénégal et à Madagascar (en les adaptant au marché local).

Aussi, de manière plus ou moins ponctuelle :

- Monitoring et analyse des ventes de l'ensemble des produits (eau, solaire, digital)
- Appui au chef de projet digital sur le déploiement de l'offre Business (développement commercial)
- Soutien logistique et amélioration des processus de ventes et de stockage
- Soutien marketing et amélioration de la visibilité de Baobab+

Localisation : Stage basé à Abidjan avec des déplacements sur le terrain à prévoir.

Profil recherché : Capacité d'adaptation, forte autonomie et esprit d'initiative. Goût pour les défis, fort intérêt pour le social business. Une expérience préalable en start-up et/ou dans un pays en développement serait appréciée.

Equipe : sur place, 5 personnes au siège et 14 conseillers clients dans les agences, avec forte croissance des effectifs à prévoir en 2018.

Timing : minimum 5 mois, à partir de janvier 2018.

Pour en savoir plus sur l'entreprise : <http://www.baobabplus.com/>

Contact : Simon Brossard [sbrossard@microcred.com](mailto:sbrossard@microcred.com)