

DAPP UTILITY TOKEN FOR TRACKING AND EXCHANGING CONTENT

VERSION .5 2017.8. 30

개요

Vevue는 동영상의 가치를 보호하고 수익을 창출 할 미래를 개발하고 있습니다. 실시간 또는 녹화된 오늘날의 동영상 시장은 다양한 데스크탑 및 모바일 플랫폼에서 여러가지 형태로 배포됩니다. 여러가지 플랫폼에서 바이러스 같이 만연한 저작권 침해는 콘텐츠 제작자에게 지적 재산을 통제하거나 이익을 얻을 수 있는 능력을 요구합니다. 블록 체인과 스마트 컨트랙트는 이 혼란스러운 시장을 재구성하는 새로운 수단입니다.

Vevue DAPP는 블록 체인을 기반으로 탈중앙화 한 저작권 추적 및 비디오 교환 프로그램입니다. 사용자는 Vevue Token ("VEVUE")을 얻기 위해 모바일 앱을 통해 Vevue Requests를 기반으로 한 인센티브를 거래합니다. 일정량의 VEVUE Token을 걸고 짧은 메시지를 첨부하세요. 그 대가로 원하는 비디오 콘텐츠를 받을 수 있습니다.

사용자는 Vevue를 탈중앙화 된 비디오 저작권 거래를 위한 유틸리티 토큰으로 사용할 수도 있습니다. 저작권 정보는 Qtum 블록 체인에 저장됩니다. 콘텐츠 제작자는 Vevue 저작권 지갑을 사용하여 저작권을 보유하거나 양도 할 수 있습니다.

TEAM



THOMAS OLSON
Founder | CEO:USA

Thomas founded Vevue in 2012. After building Android versions 1 & 2 with Whizpool he met XiangYu in mid 2014 and started work on a blockchain based Vevue.



MENG XIANGYU
Co-Founder | CEO:China

Xiangyu or Codeeer as he prefers, is an ACM International Collegiate Programming Silver medalist. Based in China, he is the driving force behind Vevue's innovations into the blockchain world. He leads a team incremental to Vevue's goal of unprecedented global access.



HAOZE LEE
IOS Developer



WANTING QI
Web Developer



TIANQI ZOU
Web Developer



PENGSHENG CUI
Finance



KATHRINE REYES
Design



In exchange for 10 million Vevue Tokens, our team entered into an incubation period at Qtum's Shanghai headquarters. Our incubation period includes: office space, smart contract support, and guidance as we transition into a functioning DAPP under DAO operation. Vevue uses Qtum's Blockchain for creating Vevue Tokens and recording each video's copyright. Qtum's mobile smart contracts will power Vevue Requests.



CoMakery is a platform for completing tasks in exchange for earning equity or Royalty Tokens in projects. Vevue Designer Kathrine Reyes worked alongside the CoMakery team in creating the design and functions. Thomas Olson helped consult on what functions would assist in Vevue's transition to operating as a DAO. Vevue will use the CoMakery platform to distribute Vevue Tokens in exchange for completing tasks that improve Vevue.



Swarm successfully raised \$1 million in Bitcoin during its May 2014 ICO and has another ICO schedule for September 2017. Vevue was selected by the Swarm network (1,000+ members) for a 1 year incubation to learn about the DAO/DCO structure.

*RISK DISCLOSURE: information on SEC regulation for ICO in USA
<https://www.investor.gov/additional-resources/news-alerts/alerts-bulletins/investor-bulletin-initial-coin-offerings>

1.0 소개

"세계에서 가장 큰 택시 회사 인 Uber는 자동차를 보유하고 있지 않으며, 세계에서 가장 인기있는 미디어인 페이스북은 콘텐츠를 만들지 않으며, 가장 가치 있는 소매점인 Alibaba는 재고가 없으며, 세계 최대의 숙박 시설을 소유하고있는 Airbnb는 부동산을 보유하지 않고 있습니다."*

협업 및 가치 분배를 통해 탈중앙화 자치 조직 (DAO)은 위와 같은 중앙화 된 비즈니스 모델을 붕괴시킵니다. 블록 체인을 구축하면 진화 과정을 바꿀 수 있는 새로운 도구 세트가 제공됩니다.

Vevue는 Vevue Requests에 응답하기 위해, 수익 창출을 위한 동영상 데이터베이스와 API를 구축하고, 이 새로운 혁명에 힘을 보태는 대가로 전 세계에 Vevue Token을 배포 할 것입니다. 유료화 되면 데이터베이스는 커뮤니티의 답변을 위한 인센티브가 부여 된 비디오 루프를 생성시킵니다. Vevue는 Oculus와 같은 가상 현실 장치를 사용하여 Google 스트리트 뷰를 실제로 구현하고 제작된 동영상 비디오를 경험하는 콘텐츠가 될 수도 있습니다.

DAO 모델은 이러한 새로운 기술로 인해 창출 된 가치를 가장 잘 분배하는 미래의 비즈니스 모델입니다. 이 백서에서는 동영상 소유권과 제작이 어떻게 게시, 추적 및 거래되는지 재구성하기 위한 블록 체인 기반 솔루션인 Vevue를 소개합니다. 앞으로 몇 달 동안 기술을 공개하고 API를 공개하며 Vevue Token을 발행하기 시작할 것입니다.

1.1 Vevue 재단

Vevue 재단은 싱가포르에 비영리 단체로 등록되어 있습니다. 우리의 소프트웨어는 중앙화 된 안드로이드, iOS 및 webview 앱에서 탈중앙화 어플과 Vevue Token 및 DAPP까지 사용 가능합니다. 우리는 DAPP와 DAO에서 완벽하게 작동하는 Vevue를 구축하기 위해 전진 중입니다. 재단은 이 비전을 기획하고, 인도하고, 성취하기 위해 생성되었습니다.

1.2 토큰 분배 - 1억 VEVUE

Vevue Token ("VEVUE")의 다방면 활용은 네트워크 커뮤니티 시스템 내에서 유틸리티 토큰의 잠재력을 최대한 발휘할 수 있도록 도와줍니다.

우리는 ICO 기간 동안 5천 1백만개의 VEVUE를 배포 할 것입니다. 우리의 첫 번째 배포는 2017년 6 월에 시작되었습니다. 큐텀 재단에서 1,000만 Vevue를 교환하였으며, 그 대가로 BTC, 자문 지원 및 상하이 사무 공간을 제공하고 있습니다. 그 중 500만 Vevue는 Airdrop Requests에 할당 될 예정입니다. 7월에는 친구 및 가족들로부터 5만 달러 (100만 Vevue)를 확보했습니다.

ICO - 5,100만개

- 1천만개 : @ 0.025 달러 - Qtum팀과의 인큐베이션
 - 5백만개 : "온라인 보상"을 위해 예약 (에어드랍 등)
 - 온라인 상태가 길수록 많이 받을 수 있음.
 - Scaling distribution (사용자 기반이 두 배가 되고 보상이 반으로 줄어들 때마다)
- 1백만개 : @ \$ 0.05 - \$ 50,000 가족 / 친구 라운드
- 10 월 - 할로윈 ICO!

➤ 4 천만개

- 1 QTUM = 100 Vevue 토큰
- 시작 블록 : 35,000
- 종료 블록 : 90,000
- 스마트 계약 주소 :

ICO 기간이 끝나면 채굴 된 Vevue Token 배포가 시작됩니다. Vevue 채굴은 포켓몬고 또는 스캐빈저 헌드와 유사합니다. 우리의 알고리즘은 Vevue Requests를 전 세계 수백만의 인기있는 지역으로 날려 보낼 것입니다. 모든 Vevue 사용자는 요청에 응답하도록 초대됩니다. 동영상은 Yelp 및 Google Local과 같은 군중 기반 리뷰 사이트에 통합하기 위한 API로 수익을 창출하고 패키징됩니다. 또한 해당 위치 프로필 페이지에 리뷰를 추가하는 Chrome 확장 기능을 제공합니다.

채굴 된 토큰 배포에는 CoMakery 보상을 포함합니다. Vevue는 오픈 소스 커뮤니티 프로젝트입니다. 이해 당사자는 프로젝트에 기여하고 CoMakery 플랫폼에서 발행 된 Vevue Token을 획득 할 수 있습니다. 열려 있는 작업 목록은 Vevue 웹 사이트에서 이용가능 합니다. 누구나 과제를 완료 하기 위해 신청할 수 있습니다. 기여도는 단순한 것에서 복잡한 것까지 다양합니다. CoMakery에 배포하기 위해 예약 된 500 만 개의 VEVUE는 DAO로 전환하는 데 도움이 되는 기술 모집을 위한 예약분입니다.

아래 그림은 채굴 한 3000 만 VEVUE의 대략적인 분포표를 나타냅니다. VEVUE의 가치가 변동함에 따라 생성 된 요청 수는 변경 될 수 있습니다.

3천만개 - Airdrop 요청이 있는 채굴된 토큰

- 베타 테스트
 - 5 백만
 - 1 요청 = 0.5 토큰
 - 10,000,000 개의 동영상이 데이터베이스에 추가되었습니다.
- 라이브 - - scaling distribution
 - 2 천만
 - 1 요청 = 0.25 토큰 (변경 될 수 있음)
 - 80,000,000 개 이상의 동영상이 데이터베이스에 추가되었습니다.
- CoMakery에 대한 요청 및 수상
 - 5 백만

업로드 된 모든 비디오 콘텐츠는 Qtum 블록 체인에 게시 된 개별 저작권 계약에 해당합니다. 콘텐츠 제작자는 VEVUE를 각 사용자의 저작권 지갑에서 계약 당 확장 배포본으로 보유하고 있습니다. 저작권 계약 예약은 9 백만 VEVUE입니다.

저작권 월렛 보유 - 9 백만

- 사용자에게 배포 된 토큰 동영상으로 저작권 월렛이 생성되었습니다.
- 장기간에 걸친 배분 확장
 - 비디오 데이터베이스가 상반기에 두 배가 될 때마다

창립 멤버들에 의한 투자는 나머지 1 천만 VEVUE에서 배분 될 것입니다. 이 토큰은 ICO가 종료 되는 날을 시작으로 6 개월의 유치 기간이 있습니다.

창립 멤버

- 3,950,000 - Thomas Olson
- 3,950,000 - Xiangyu Meng
- 500,000 - Whizpool
- 500,000 - Joshua Mix
- 500,000 - Kathrine Reyes
- 400,000 - Haoze Lee
- 100,000 - Pengsheng Cui
- 100,000 - Tianqi Zou

Vevue는 Vevue Token의 미래 가치에 대한 약속이나 보장을 하지 않습니다. 일반적으로 이 ICO 참가자는 미래 이익을 기대하지 않고 Vevue 재단에 기금을 기부하고 Vevue 토큰을 수령합니다. Vevue는 싱가포르를 제외한 ICO 마케팅에 대한 관할 지역을 적극적으로 타겟팅하지 않습니다. 법률 고문의 충고에 따라 Vevue Tokens은 관련 미국 증권법에 따라 "유가 증권"을 구성하지 않습니다.

2.0 유틸리티 토큰 스마트 컨트랙트 주요 특징

Qtum을 기반으로 제작 된 Vevue Token("VEVUE")은 이 새로운 시장에서 독특한 역할을 합니다. Qtum은 모바일 스마트 컨트랙트를 지향하는 오픈 소스, 블록 체인 기반의 분산 컴퓨팅 플랫폼입니다. Qtum은 분산 가상 컴퓨터로서 최종 사용자가 트랜잭션을 위해 모바일 스마트 컨트랙트를 구성 할 수 있도록 합니다. 스마트 컨트랙트는 Qtum 블록 체인에 저장된 상태 저장 응용 프로그램

램입니다. 이러한 계약은 암호화되어 안전하며 계약 이행을 검증하거나 시행 할 수 있습니다. 토큰 계약은 Qtum 에코 시스템의 표준 기능입니다.

원본 지갑

기본 VEVUE 지갑은 다른 대부분의 원래 지갑과 동일하게 작동합니다. VEVUE 잔액이 여기에 반영됩니다.



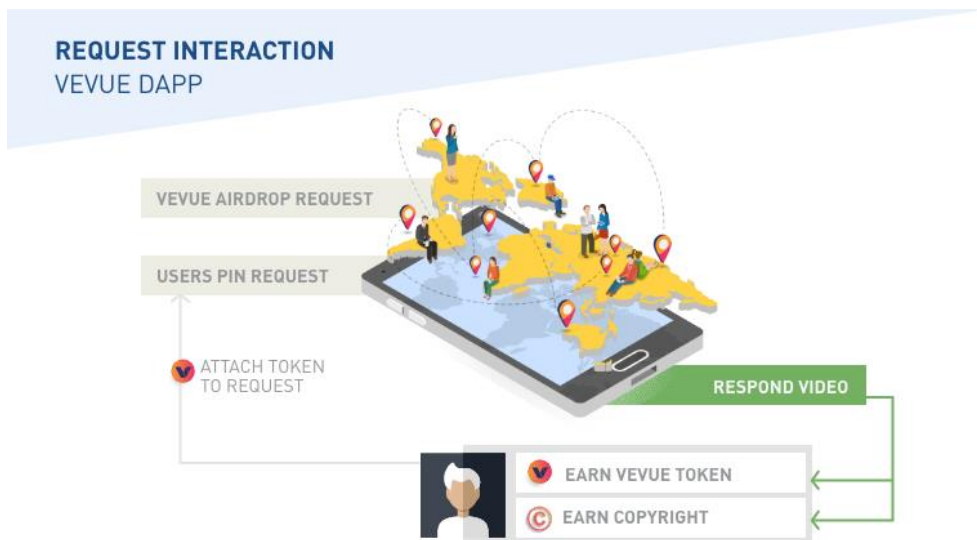
Vevue 요청

A. 에어드랍 요청

우리 알고리즘은 전 세계의 교통량이 많은 지역에 VEVUE를 에어 드롭 합니다. 생성 된 핀과 비디오는 API에 가치를 추가 할 목적으로 사용됩니다.

B. 사용자 요청

Vevue 사용자 또는 기업이 자금을 지원하고 Vevue 지도에 배치하는 요청입니다.



저작권 지갑

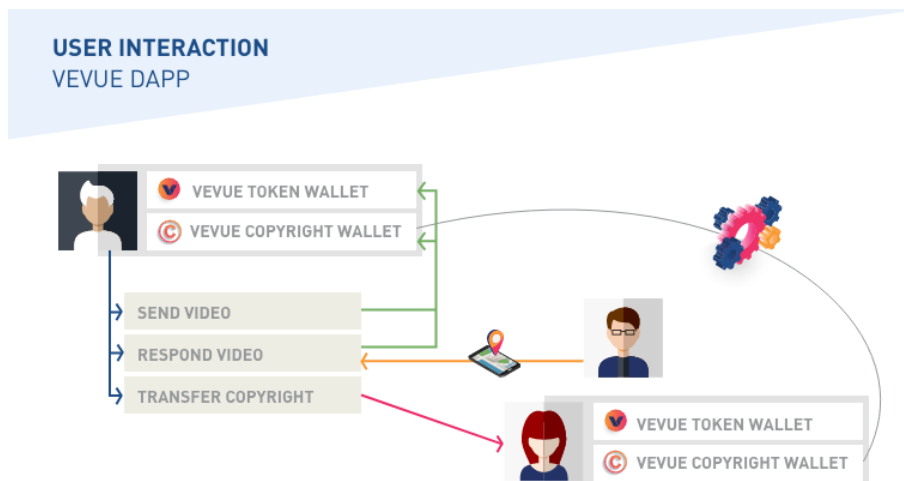
사용자가 동영상을 업로드 할 때마다 우리 시스템은 사용자의 저작권 지갑에 토큰을 제공합니다. 이 트랜잭션에는 Qtum의 블록 체인에 기록되는 정보 스트림이 포함됩니다.

- 저작권
- 동영상 업로더
- 업로드 시간
- 업로드 지역
- 추가

사용자에게 저작권이 이전되는 것은 이 기록을 현재 저작권 소유자로부터 새 저작권 소유자에게 이전하는 것입니다.

저작권 토큰의 Scaling distribution

- x 시작 숫자 다음 비디오 데이터베이스가 두 배가 될 때마다 보상이 반으로 됩니다.
- 오래된 저작권을 새로운 배포판으로 재활용하다.



거래 수수료로 더 많은 요청 생성하기

각 요청과 저작권은 수집되어 우리의 "수수료 풀"로 전달되는 X 금액 거래 수수료를 생성합니다. 더 많은 요청은 풀이 X에 도달 할 때마다 생성됩니다.

싱크 - 토큰 소각

Vevue Token은 두 번 소각됩니다.

- Vevue의 API는 수익을 창출하고 BAT (Basic Attention Token)를 얻습니다. BAT는 Vevue 토큰으로 변환됩니다. x %는 더 많은 요청을 만들고 x %는 소각됩니다.
- x %는 주어진 타임 라인 동안 x 비율로 요금 풀에서 소각 처리됩니다.

3.0 Vevue 사용 사례 시나리오

일반 사용자

누구나 Vevue 모바일 앱을 다운로드하여 요청을 만들고 VEVUE를 고정 할 수 있습니다. 응답 요청은 핀의 지리적 한계 내에 있는 모든 사용자에게 공개됩니다. 요청 및 동영상 교환을 통해 사용자는 새로운 영역을 탐색하고 돈을 벌며 새로운 사람들을 만날 수 있습니다.

비디오 그래퍼 - 콘텐츠 제작자

Vevue 모바일 앱은 비디오 전문가에게 새로운 네트워크를 제공합니다. WeChat 또는 Slack과 같은 커뮤니케이션 플랫폼과의 통합은 돈을 벌고 새로운 사람들을 연결하는 새로운 가능성을 열어줍니다.

Qtum 블록 체인의 Vevue Smart Contract는 투명하고 영구적이며 무제한적인 저장 공간입니다. Vevue는 각 비디오의 저작권 서명과 쌍을 이루며 독창적인 콘텐츠 릴리스 플랫폼입니다. 전체 업무의 투명성, 저작권 제어 및 교환은 사용자에게 완전한 보호를 제공합니다.

사업

모든 비즈니스는 고객이 비디오를 방문하고 생성하도록 장려하기 위해 Vevue 프로파일을 작성하고 VEVUE를 해당 위치에 고정시킬 수 있습니다. 동영상은 짧은 리뷰에서 광고, 다큐멘터리에 이르기까지 다양합니다. 이러한 방식으로 Request를 사용할 때 많은 독특한 기회가 창출됩니다. Groupon과 마찬가지로 Vevue는 모든 비즈니스 또는 이벤트 마케팅의 원천이 될 수 있습니다.

가이드 투어

관광을 위한 Vevue 개발 계획 요청 모듈은 Vevue의 핵심 기능입니다. 우리는 다양한 요구에 부합하는 세 가지 방법을 지원합니다. 기본 요청을 통해 사용자는 30 초에서 1 분 길이의 동영상에

대해 제안 된 표준 금액의 VEVUE를 고정합니다. 사용자 정의 요청의 경우 사용자는 전문 비디오 그래퍼와 계약을 체결하여 전세계 어디에서나 투어를 개최 할 수 있습니다. 우리의 알고리즘은 요청 된 요구 사항을 기반으로 하는 최고의 비디오 그래퍼와 일치합니다. 마지막으로, 크라우드 펀딩 (crowdfunding) 요청은 높은 프로필 전문가가 응답 할 확률을 높입니다. 비디오 전문가를 위한 새로운 길입니다. 사용자는 Vevue를 통해 시간과 거리의 한계를 깨고 몰입 형 온라인 여행을 즐깁니다. 우리는 이것이 가상 관광의 미래라고 믿습니다

전 세계 사람들을 만나기.

Chatroulette와 마찬가지로 Vevuers는 다른 사람들이 자신의 위치를 탐색 할 수 있도록 웹캠 대신 휴대 전화를 사용합니다. 우리의 "라이브"요청 기능을 사용하면 새로운 장소에서 새로운 사람을 만나거나 네트워크의 사람들과 실시간으로 채팅 할 수 있습니다.

국제적인 장벽을 깨기

가장 인기있는 앱의 대부분은 중국 및 다른 국가에서는 허용되지 않습니다. Vevue는 중국 개발 팀이 있어 이점이 있습니다. 우리는 중국 시장에 대해 잘 알고 있으며 이것이 훌륭한 국제 관계를 조성한다고 믿습니다.

멀티 플랫폼 : VR, AR & Drones

Vevue 실시간 거래는 모든 사람의 접근성을 향상시킵니다. Twitter, Facebook, Google Plus, WeChat 및 Weibo와 같은 소셜 앱과의 통합으로 사용자는 모든 플랫폼에서 요청할 수 있습니다. 앞으로 VR 3D 뷰와 드론 관찰을 지원하여 사용자가 VR 장치를 통해 몰입 형 세계를 만끽할 수 있게 할 것입니다. GoPro에서 Drone에서부터 모든 스마트 폰에 이르기까지 사용자는 모든 장치를 선택하여 비디오를 녹화 할 수 있습니다.

4.0 기술

채널

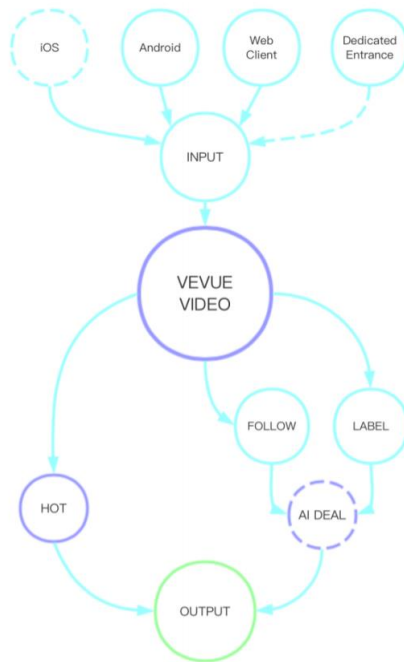
Vevue는 세 개의 채널을 병렬로 가지고 있습니다.

- 소셜 커뮤니케이션 채널
- 비디오 코어 정보 채널

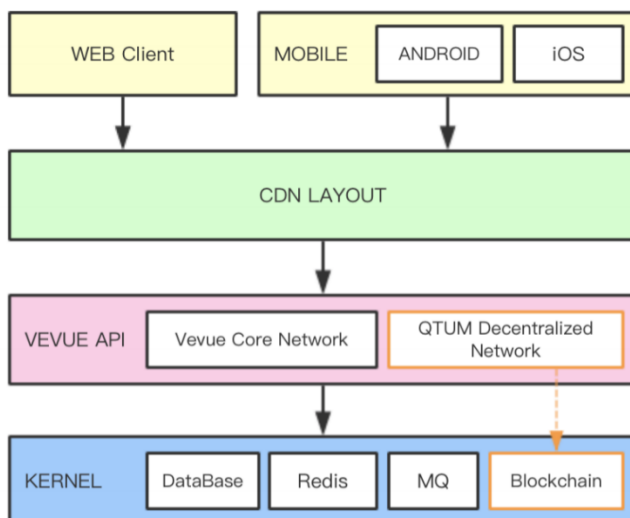
- 사용자 지갑 및 비디오 저작권 기록 마킹을 위한 스마트 컨트랙트 블록 체인 채널.

커널 함수

Vevue는 비디오 입력을위한 여러 가지 방법을 제공하며, 서로 다른 요구에 따라 서로 다른 방법을 지원합니다. 이제 우리는 Android, iOS 및 웹 클라이언트를 지원합니다. Vevue 핵심 기능이 계산되어 AI 기술과 그룹화됩니다.

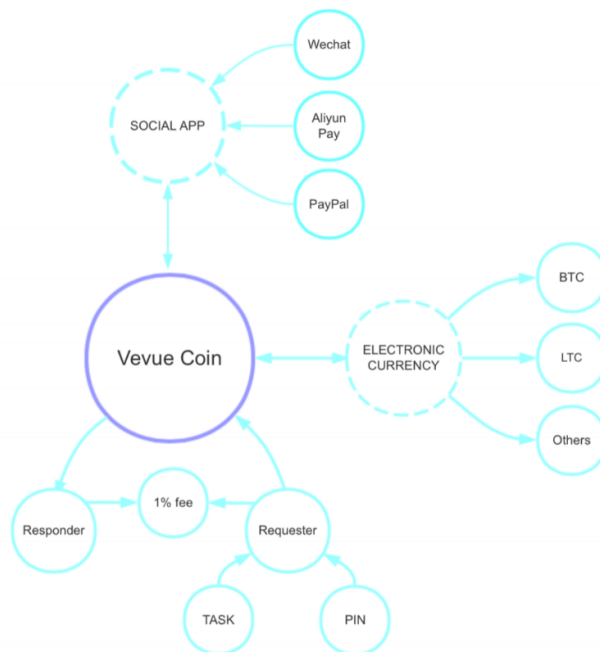


우리는 최소한의 에너지 소비로 고속 시스템을 사용하여 끊임없는 아키텍처를 지속적으로 업데이트하고 유지하기 위해 노력합니다. 기본 구조에 3 가지 레이아웃을 구축하고 안정적인 서비스를 지원했습니다.



Vevue는 Qtum과 협력하여 Blockchain 및 Smart Contracts에 대한 협력의 기회를 제공합니다. Qtum은 수정 된 Bitcoin Core 인프라와 Ethereum Virtual Machine (EVM)의 분열 불가능한 버전을 결합하여 Bitcoins의 확실한 블록 체인의 안정성을 스마트 컨트랙트에서 제공되는 무한한 가능성과 통합합니다. 안정성, 모듈성 및 상호 운용성을 염두에 두고 설계된 Qtum은 신뢰할 수 있는 분산 응용 프로그램을 구축하기 위한 가장 중요한 툴킷으로 실제 비즈니스 지향 사용 사례에 적합합니다. 하이브리드는 최초의 PoS 컨센서스 프로토콜과 결합하여 Qtum 애플리케이션이 주요 블록 체인 에코 시스템과 호환 될 수 있도록 하면서 모바일 장치 및 IoT 어플라이언스를 기본적으로 지원합니다.

Vevue는 Qtum 코어, 튼튼한 DAO 프레임 워크 및 웹 기반 DAPP를 사용하여 구축 될 것입니다. Vevue는 Unicom Recharge Entrance의 Blockchain 기술을 사용하여 제한없이 충전 할 수 있습니다. Vevue는 가상 통화, 은행 카드 및 소셜 앱 출입을 포함한 다양한 충전 방법을 지원합니다.



ROADMAP



FALL 2017

- Use app to pin Vevue Requests with Bitcoin anywhere in the world
- Complete Tasks that improve Vevue and earn VEVUE Tokens
- ICO - on or before October 31



WINTER 2017

- Create Vevue Requests using VEVUE Tokens
- Earn Vevue Tokens: Answer Airdrop Requests that add value to our API



SPRING 2018

- Copyright Wallet: ability to transfer or sell the rights to your video



SUMMER 2018

- Users can monetize their video copyright with ads and earn money from viewers