



As iniciativas florestais comunitárias e de pequena escala são financeiramente viáveis?

- Qual é sua taxa de retorno sobre o investimento?
- Qual a renda gerada por elas?
- Quais são os desafios em termos de viabilidade financeira?

O Green Value foi desenvolvido para ajudar a responder essas perguntas. O Green Value é uma ferramenta composta de um Manual de Usuário e planilhas pré-formatadas e apresenta 6 passos para realizar o monitoramento e a análise simplificada dos custos e renda das iniciativas florestais (IFs), desde negócios familiares até empresas comunitárias e grandes cooperativas. A ferramenta foi originalmente desenvolvida para o Brasil e tem sido usada na região Amazônica para analisar IFs de distintos produtos e serviços.

A ferramenta não só fornece informações cruciais para tomar decisões dentro das IFs, mas seus resultados também respondem às perguntas acima ao oferecer insumos importantes para a formulação de políticas e programas que buscam preservar as florestas, estabilizar o clima e, ao mesmo tempo, apoiar o desenvolvimento econômico das famílias cuja renda depende da floresta.

Por que são importantes as iniciativas florestais pequenas e comunitárias?

- As famílias e comunidades são proprietárias ou controlam aproximadamente 32 % das florestas da América Latina
 - A maioria possui direitos de extração de produtos madeireiros e não madeireiros
 - Isso pode impactar significativamente a cobertura florestal e as emissões de carbono
- As IFs familiares e comunitárias poderiam ser a chave para obter um desenvolvimento rural de baixa emissão: gerando empregos, fomentando os investimentos comunitários, e fornecendo serviços ambientais e produtos florestais legais.

Como se tem utilizado o Green Value na região amazônica até agora?

Até hoje, utilizamos a ferramenta para capacitar 136 pessoas na Bolívia, Brasil, Equador, Colômbia e Peru e para analisar 21 iniciativas florestais (IFs) que produzem diferentes produtos e em diversas escalas. Nessas análises, incluímos **TODOS OS CUSTOS**, por exemplo, assistência técnica subsidiada e equipamentos e máquinas doadas. Os resultados, incluindo o custo por atividade e o tipo de insumo, foram usados pelas IFs para reduzir seus custos, fixar preços e planejar seus investimentos. Os resultados são importantes também para os formuladores de políticas, doadores, profissionais, acadêmicos e outros interessados em entender e apoiar as iniciativas florestais.



GREEN VALUE

Uma Ferramenta para a Análise Financeira Simplificada de Iniciativas Florestais

Descobertas cruciais para os formuladores de políticas

São poucas as iniciativas florestais (IFs) que possuem as informações financeiras e as ferramentas necessárias para calcular o custo por unidade vendida, determinar o preço mínimo e medir a viabilidade financeira de sua atividade. Descobrimos que as IFs podem ser financeiramente viáveis, mesmo considerando todos os custos operacionais, porém, as mais viáveis são as que receberam assistência técnica e financeira por um período de entre 5 e 10 anos.

Taxas de retorno:

Em nossas análises feitas até hoje, descobrimos que:

- Para produtos madeireiros: varia entre -30 % e 150 %
 - as operações rentáveis haviam recebido assistência técnica e financeira durante um período de entre 5 e 10 anos
 - a assistência técnica costuma ser o item mais caro
- Produtos e serviços florestais não madeireiros: varia entre -64 % e 37 %
 - a maioria consiste em operações familiares independentes
 - quando se incluem os custos de oportunidade para mão de obra, muitas operações apresentam um retorno negativo.

* Embora esse indicador seja importante, as IFs podem atribuir um valor maior a outros indicadores, como o número de empregos criados.

Tipos de renda

As IFs fornecem renda e outros benefícios financeiros para a população local de diversas maneiras, entre elas:

- salários para os funcionários temporários e permanentes (geralmente acima do salário mínimo)
- compra de produtos e serviços locais
- alocação de lucros a distintos fundos (ex: educação, saúde, infraestrutura da comunidade)
- distribuição dos lucros entre os membros da comunidade.

Desafios

Há relativamente poucas IFs comercializando madeira legal na região amazônica devido a vários desafios, por exemplo:

- falta de documentação de propriedade ou direito de uso
- documentação técnica e requisitos burocráticos
- períodos curtos de apoio às IFs através de projetos geralmente focalizados em aspectos técnicos de gestão de recursos
- capacidade de desenvolvimento empresarial limitada com falta de:
 - acesso a recursos financeiros e mercados
 - capital para investimento na gestão florestal e na colheita
 - ferramentas e capacidades de gestão financeira e de negócios (marketing, monitoramento e análise de custos).

Para serem financeiramente viáveis, as IFs precisam de:

- apoio técnico durante pelo menos 5 a 10 ciclos de produção
- apoio financeiro para acumular suficiente capital operacional durante diversos ciclos de produção
- capacitação em gestão de negócios, incluindo análises e monitoramento financeiro, durante vários ciclos de produção
- acesso preferencial a recursos financeiros e mercados
- processos de aprovação simplificados para produzir e comercializar produtos e serviços florestais.

Para mais informação, visite www.earthinnovation.org