

INSPIRER, CONNECTER, PROPULSER: rencontre avec Ruth Vachon



LE RÉSEAU DES FEMMES D'AFFAIRES DU QUÉBEC EST ACTIF DEPUIS 38 ANS! ÊTES-VOUS FIÈRE DE LA NOTORIÉTÉ QU'IL A ACQUISE?

Oui, vraiment! Je crois sincèrement que le RFAQ a contribué de façon positive à l'avancement des femmes en affaires. Nous sommes enchantées de voir l'augmentation du nombre d'entrepreneures et la vitalité des femmes d'affaires dans notre société. Nous avons justement entrepris une réflexion stratégique afin de suivre le rythme en accompagnant plus de femmes et en leur offrant des outils supplémentaires au développement de leur entreprise ou de leur carrière.

AU FIL DES ANS, COMMENT LE RFAQ A-T-IL ÉVOLUÉ ET QU'EST-CE QUI N'A PAS CHANGÉ?

Les valeurs du RFAQ n'ont pas changé. Ce sont les moyens de maximiser le potentiel des femmes qui ont évolué. Encore aujourd'hui, l'équipe des présidentes régionales et nos membres **visent le succès des femmes** et travaillent conjointement afin de

- créer des retombées concrètes
- agir avec conviction et
- faire les choses différemment.

L'objectif ultime? **Inspirer, connecter et propulser** les femmes de manière à créer de la richesse, tant humaine qu'économique.

EN 2020, A-T-ON ENCORE BESOIN DE FAIRE PARTIE D'UN RÉSEAU DE FEMMES D'AFFAIRES?

Plus que jamais! Le rythme effréné d'aujourd'hui nous pousse à aller toujours plus vite. Et trop souvent, on ne prend pas le temps de penser à soi, de se questionner sur ce dont on a besoin pour se développer sur le plan professionnel. Faire partie du RFAQ, c'est mieux s'entourer pour **se donner les moyens de ses aspirations**. Que vous soyez **entrepreneures, dirigeantes d'entreprise ou d'OBNL, cadres, professionnelles ou travailleuses autonomes**, les programmes, services et activités du RFAQ, et aussi toutes les membres de notre réseau, vous permettent de faire le point pour mieux propulser votre carrière ou votre entreprise.

Nous notons que le réseautage, puissant outil de connexion, est souvent sous-estimé chez les femmes. Elles n'en font pas encore une priorité alors que c'est déterminant dans

notre avancement professionnel. Une rencontre peut se transformer en une collaboration, un partenariat, une invitation à un événement et l'accès à un tout nouveau réseau de contacts.

ET ÇA MARCHE?

Nous avons obtenu **des résultats concrets pour des milliers de femmes** en les inspirant, jour après jour, activité après activité. Notre expertise spécifique réside dans l'organisation d'événements de **réseautage de haut niveau et de maillage**, offrant aux femmes **de tous les domaines d'activité économique** un accès direct à d'importantes entreprises, acheteurs ou distributeurs de produits et de services. Nous le faisons ici, et de plus en plus à l'étranger, pour celles qui visent l'exportation comme moteur de développement.

Concrètement, le Réseau des Femmes d'affaires du Québec permet à des entrepreneures de décrocher des contrats auprès de multinationales, de participer à des missions commerciales, bref, de jouer un rôle très actif sur le plan économique. Imaginez une femme qui **se présente devant son banquier avec des contrats en poche**. Elle aura nettement plus de facilité à **obtenir le financement dont elle a besoin pour développer son entreprise!**

COMMENT LES FEMMES PEUVENT-ELLES AVOIR ENCORE PLUS D'IMPACT SUR L'ÉCONOMIE?

Si les femmes créaient autant d'entreprises que les hommes, nous pourrions voir naître des dizaines de milliers d'entreprises au Québec. Ces nouvelles entreprises créeraient des emplois et des centaines de millions de dollars supplémentaires en activité économique. Nous sommes convaincues que **miser sur les femmes d'affaires permettra de doper l'activité économique**. Il faut en prendre conscience et soutenir celles qui décident de foncer et de se lancer en affaires. •

Ce dossier de contenu partenaire est publié en collaboration avec le Réseau des Femmes d'affaires du Québec sous la coordination de Martine Daigle.

Votre catalyseur d'opportunités d'affaires



Chaque femme, provenant de n'importe quel secteur d'activité, peut bénéficier de l'expertise et de la riche diversité des membres du Réseau des Femmes d'affaires du Québec.

Que ce soit Marie, travailleuse autonome dans le domaine des communications ou Alice, avocate spécialisée en droit de la famille, ou encore Sophie, qui dirige son entreprise de fabrication de produits bio, les activités et services du RFAQ sont là pour chacune d'entre vous.

Qu'ont en commun ces femmes, en apparence bien différentes? Le désir de se donner des ailes pour aller encore plus loin, pour voler vers les plus hauts sommets. Le besoin de s'entourer de personnes vraies, sincères, de gens qui les poussent à se dépasser, qui les inspirent, les amènent à être meilleures, à investir en elles, puis à redonner en retour, tout naturellement.

Faire partie du Réseau des Femmes d'affaires du Québec, c'est aussi faire partie d'une communauté de femmes engagées au succès de l'entrepreneuriat féminin. Ce réseau d'action sur le terrain offre des outils concrets et un accompagnement personnalisé, comme le programme **Développement économique Féminin**. Ce programme est spécifiquement conçu pour les femmes entrepreneures axées sur la croissance. Il offre des opportunités concrètes d'accéder à de nouveaux marchés, tout autant que de vendre à des multinationales via une certification. Le RFAQ est la seule organisation mandatée au Québec pour aiguiller les entrepreneures vers les organismes accordant la certification d'entreprise à propriété féminine.

Ce programme est-il pour vous?

- ✓ Activités de réseautage de haut niveau – techniques de pointe et efficaces
- ✓ Cellules d'entraide pour profiter de l'expérience d'autres femmes
- ✓ Formations
- ✓ Accès à plus de 300 grandes corporations et 2000 femmes d'affaires
- ✓ Rencontres de maillage avec de grandes sociétés – B2B interentreprises
- ✓ Accompagnement à une certification de classe mondiale
- ✓ Outils pour accélérer votre entrée sur les marchés canadien et américain
- ✓ Panels et tables rondes sur des sujets qui visent à propulser votre entreprise
- ✓ Préparation et accompagnement en missions commerciales
- ✓ Et bien plus encore...

Le Bureau de développement des entreprises en croissance: une initiative qui rapporte

Selon un sondage que nous avons effectué l'an dernier, la vaste majorité des femmes entrepreneures désirent faire croître leur entreprise de façon significative dans les prochaines années.

Leur plus grand obstacle? Elles ne savent pas toujours quel chemin prendre pour y arriver.

C'est pour répondre à ce besoin que le Réseau des Femmes d'affaires du Québec a mis sur pied une initiative d'accompagnement spécialisé: le Bureau de développement des entreprises en croissance (BDEC), grâce au soutien de Développement économique Canada.

Ce programme assure le support auprès de vingt entreprises à propriété féminine certifiées. Il offre de nombreux services afin de propulser ces entreprises, par exemple, en initiant des maillages avec les grandes entreprises qui désirent diversifier leur chaîne d'approvisionnement.

Le RFAQ offre également tous les outils nécessaires pré et post missions commerciales afin de maximiser leurs chances de succès.

Toujours à la recherche d'opportunités d'affaires pour ces 20 femmes entrepreneures, le BDEC n'hésite pas à franchir la frontière afin de multiplier les rencontres qui seraient déterminantes pour ces entreprises en croissance.



ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ DE 20 ENTREPRISES À PROPRIÉTÉ FÉMININE CERTIFIÉES

Objectif: Propulser à un niveau supérieur une cohorte de 20 entreprises détenues par des femmes.

MAILLAGES avec de grandes entreprises

Créer des maillages entre de grandes entreprises et des femmes entrepreneures.

Favoriser de nouvelles opportunités d'affaires.



MISSIONS COMMERCIALES pour dénicher des clients potentiels

Rencontres avant et après chaque mission pour maximiser les retombées.

Formation et préparation de son « elevator pitch » ou argumentaire éclair.

Foires commerciales et rencontres B2B interentreprises.

OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES dans le respect de votre capacité de production

Le RFAQ présente des opportunités d'affaires concrètes à l'échelle locale, nationale et internationale.



PROPULSER VOS AFFAIRES et créer de la richesse, tant humaine qu'économique

Investir en soi et dans son équipe. Développer son potentiel au maximum.

Partager entre femmes entrepreneures.

Assurer la pérennité de son entreprise.

Stimuler l'économie locale et nationale.

ABATTRE LES FRONTIÈRES POUR CONQUÉRIR DE NOUVEAUX MARCHÉS

Six femmes témoignent de l'impact des missions commerciales organisées par le Réseau des Femmes d'affaires du Québec.



LYSA MACRI
Malyna

«À la dernière mission commerciale à Détroit (É.-U.), je fus présentée à un contact crucial pour mon entreprise: le plus grand fournisseur de services alimentaires et d'hospitalité au monde! Et le 1^{er} novembre dernier, je l'ai rencontré. Ma certification m'ouvre vraiment des portes.»



MARIE BROSSARD
Lulubelle

«Grâce à ma présence à la mission économique à Baltimore (É.-U.) en juin dernier, mon entreprise est courtisée par un distributeur alimentaire majeur américain (2700 magasins) et une signature de contrat avec Lulubelle est envisagée. Sans ma certification, cela aurait été impossible.»



MARLÈNE HUTCHINSON
Cycle Environnement

«Lors de missions commerciales, j'ai rencontré à de multiples reprises une très grande compagnie pétrolière américaine, intéressée par mes services. Une belle relation d'affaires et de confiance s'est instaurée et nous avons finalement signé un contrat! Bref, il ne faut jamais lâcher! Je dois avouer que la certification de mon entreprise a indéniablement été un atout dans ce contexte d'affaires.»



GENEVIÈVE ÉTHIER
Sobezone

«La mission commerciale de Winnipeg nous a permis de conclure un partenariat d'affaires avec un manufacturier canadien de produits écoresponsables. Cette entente permet d'élargir notre offre auprès des grandes corporations et de répondre à l'engouement de nos clients dans le marché.»



JOSÉE SAMSON
SOS odeurs

«À la suite de la mission commerciale au printemps 2019 à Toronto, les produits de SOS odeurs et ma certification ont capté l'intérêt d'un gros détaillant américain implanté au Canada. Les discussions avancent rondement et je me sens choyée d'avoir décroché cette opportunité!»



CAROLINE DESAUTELS
TOC TOC communications

«Après plusieurs années de rencontres et de discussions à travers les missions commerciales avec la même compagnie dans le domaine pharmaceutique, j'ai finalement décroché un contrat important avec ce grand joueur qui est devenu un nouveau client. La ténacité et le fait d'être certifiée ont fini par payer!»



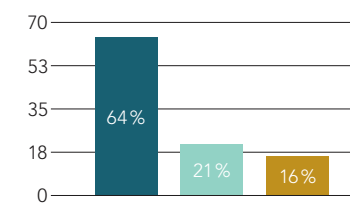
L'apport économique des femmes, une richesse à cultiver

Le Fonds monétaire international (FMI) soutient que si les femmes prenaient leur place dans l'économie, les PIB nationaux pourraient augmenter de 10% à 35%. En se privant des femmes, l'économie perd plus qu'une force de travail. Elle perd également des compétences et des approches différentes de celles des hommes. On dit, par exemple, que les femmes seraient plus prudentes face aux risques et favoriseraient davantage la collaboration, qui sont des qualités significatives dans la gestion d'une entreprise ou d'une équipe de travail, notamment. La preuve en est que les équipes paritaires de gestionnaires sont plus performantes et plus productives que les autres.

Au Réseau des Femmes d'affaires du Québec, nous aspirons à une vaste mobilisation de tous les acteurs économiques pour accélérer la cadence des changements: hommes, femmes, secteurs privé et public, de toutes les générations et de toutes les origines. Ensemble, contribuons à une économie plus juste, plus égalitaire et plus productive.

Les PME appartenant en majorité à des hommes sont **4 X PLUS NOMBREUSES** que celles appartenant à des femmes.

(Statistique Canada, 2017)



En 2011, la contribution économique globale des PME détenues par des femmes se chiffrait à **148 G\$** au Canada.

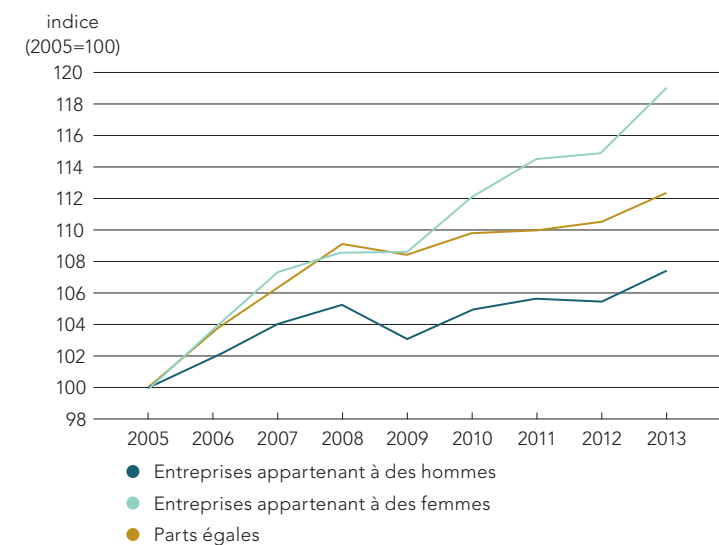
(Les Canadiennes prennent le flambeau, oct. 2013)

Une augmentation de 10% du nombre d'entreprises à propriété féminine pourrait faire grimper la **contribution économique** des femmes entrepreneures à **198 G\$**.

(Statistique Canada, 2017)

Les **EMPLOIS** dans les entreprises appartenant à des femmes ont augmenté à **un rythme plus rapide** (+ 20%) par rapport aux autres entreprises, entre 2005 et 2013.

(Statistique Canada, 2017)



93% des femmes entrepreneures aimeraient faire **croître leur entreprise** de façon significative au cours des prochaines années.

(Sondage RFAQ-AXDEV, 2018)

10 bonnes raisons +1 de rejoindre une cellule d'entraide

Vos nuits sont de plus en plus courtes parce que vous vous questionnez sur votre nouveau plan d'affaires ou sur une situation professionnelle tendue ?

Vous avez décroché un gros contrat qui vous force à croître rapidement et vous ne savez pas par quoi commencer ?

Une solution efficace : la cellule d'entraide.

Au Réseau des Femmes d'affaires du Québec, les cellules d'entraide existent depuis plus de 30 ans. Elles permettent aux femmes de partager des difficultés, de bons coups et des expériences de vie professionnelle, peu importe qu'elles soient entrepreneures, gestionnaires, travailleuses autonomes ou professionnelles.

Plus d'info sur les cellules d'entraide du Réseau des Femmes d'affaires du Québec :

514 521-2441

- 1 Développer des liens durables avec des femmes actives professionnellement
 - 2 Partager des stratégies gagnantes et des expériences variées
 - 3 S'enrichir de points de vue multiples
 - 4 Développer la confiance en soi
 - 5 Pratiquer la vie en équipe
 - 6 Expérimenter concrètement son leadership
 - 7 Parler des vraies affaires en toute confidentialité et sécurité
 - 8 Briser son isolement
 - 9 Créer des alliances pour atteindre ses objectifs plus rapidement
 - 10 Rejoindre un carrefour de l'entraide féminine en forte croissance
- +1 C'est totalement gratuit pour les membres du Réseau des Femmes d'affaires du Québec !



© Cowomen / Unsplash



© Gaëlle Vuillaume

DES CORPORATIONS CHAMPIONNES EN MATIÈRE D'ÉQUITÉ EN AFFAIRES

Les études récentes confirment la tendance : les femmes sont de plus en plus présentes dans le système entrepreneurial québécois. Depuis 2017, on se réjouit qu'autant de femmes que d'hommes démarrent une entreprise.

Toutefois, de nombreux bastions demeurent l'apanage des hommes, dont les chaînes d'approvisionnement des grandes entreprises. Pour renverser la vapeur, le RFAQ a rallié des corporations championnes qui ont mis la main à la pâte pour changer les choses.

Et vous... êtes-vous prêts à rejoindre le mouvement pour stimuler l'entrepreneuriat féminin ?

Corporations actives au sein du groupe de travail pour l'équité en affaires et la diversification des fournisseurs : Accenture, Agropur, BDC, Bell Textron, BMO, CAE, Caisse de dépôt et placement du Québec, Cascades, EDC, Fasken, Héroux Devtek et Sodexo.

AUTOPSIE D'UNE VAGUE DE MOBILISATION

- **Juin 2018 :** quatorze décideurs de grandes corporations se réunissent à l'invitation du RFAQ afin de prendre des mesures concrètes pour stimuler efficacement l'essor des entreprises à propriété féminine du Québec.
- **L'objectif avoué :** inclure davantage d'entreprises détenues par des femmes dans les chaînes d'approvisionnement des grandes corporations.
- **Adoption d'un plan d'action** comprenant la mise en place de duos de mentorat et la rédaction d'une analyse de rentabilisation en fonction des besoins des entreprises.
- **Élaboration d'une plateforme technologique** permettant de jumeler les besoins des grandes entreprises et les produits et services des entreprises à propriété féminine.
- **Mars 2019 :** la mobilisation s'étend à une vingtaine de grandes corporations basées en Europe, pour les entrepreneures prêtes à s'attaquer au marché international.
- **Objectif 2021 :** tripler le nombre de corporations mobilisées à diversifier leurs fournisseurs en ayant recours à plus d'entreprises à propriété féminine.

Cette initiative du RFAQ est soutenue par le Ministère de l'Économie et de l'Innovation du gouvernement du Québec.